FAST
MOVING
CAREERS

FMCG

Headhunter Huub Terpstra schrijft regelmatig voor zijn social media volgers op LinkedIn vanuit zijn rubriek *Fast Moving Careers* (30.000 volgers).
Hij interviewt managers uit zijn FMCG-netwerk met vragen over zijn of haar carrière.

Dit keer **Geert Bruinink – Business and People Development Coach**

"Life is a Journey"

Wat was je eerste échte baan en hoe kwam je daar terecht?
Ik ben destijds begonnen bij ***Nashuatec*** *(huidige* ***Ricoh****) als Accountmanager New Business. De toenmalige Marketing Directeur Ronald Janssen kende mij van de voetbalvereniging en privé via zijn broer, waar ik jarenlang mee gevoetbald heb.*
Ik was de verdedigende spil in het veld en faciliteerde hem als bepalende middenvelder, om het spel goed te kunnen verdelen! Het was veel trainen, hard werken, bereid om offers te brengen als teamplayer op basis van een winnaarsmentaliteit.

Ronald vond mij passen bij (toen nog) Nashua; in de cultuur van klantgericht werken met passie, inzet, doorzettingsvermogen, samenwerking en altijd met een oog voor de ander.
Als supporter van zijn broer werd hij bij het voetbal door de sportbeleving aan de zijlijn ook mijn supporter door de manier waarop ik de sport / het spel bedreef, dit waren ook de waarden van het bedrijf en de mensen die zij nodig hadden.
New Business en nieuwe klanten binnenbrengen was écht mijn ding, ik vond alles leuk; de afspraken maken per telefoon, de tegenwerpingen, de argumenten, de discipline om door te gaan en ik was oprecht geïnteresseerd in het bedrijf en de persoon, dat helpt enorm natuurlijk!

Mijn drive, flair, doorzettingsvermogen en enthousiasme heeft me ver gebracht bij Nashuatec, ik had een hoge gunningsfactor en zorgde voor groei van de onderneming. Dat zag het management ook en ik heb me in de loop der jaren ontwikkeld binnen het bedrijf naar Senior Accountmanager, Sales Supervisor, Branchemanager en uiteindelijk een aantal jaren Sales Manager Nederland geweest bij Nashuatec.
We zijn 12,5 jaar verder!

Wat was je vervolgbaan of verloop van je carriere?
Ik werd gebeld door een oud-collega (Erik Swart) en ben daarna overgestapt van Direct Sales naar Indirect Sales via Channel Partner Management bij een internationaal bedrijf ***Tandberg*** *(nu onderdeel van* ***Cisco****). Hier in een heel dynamische omgeving in de beginjaren video-conferencing in de markt gebracht via partners. Het voelde weer als de beginjaren bij Nashua; work hard en smart, pionieren, business development en klantgericht adviseren. Heel inspirerend vond ik het. Ook de "Noorse" slogans van Tandberg zijn mij altijd goed bijgebleven: "Fun leads to Profit" en "We are players and not victums!"*

3 jaar voor Tandberg gewerkt en daarna – Tandberg was inmiddels overgenomen – nog 3 jaar voor ***Cisco****, om de partners na de volgende groeifase te brengen.*

En wat het extra bijzonder maakte, dezelfde oud-collega (Erik Swart) belde weer; nu voor een mooie Manager Channel Displays B2B functie bij ***Samsung****. Erik en ik waren zeer complementair aan elkaar; je kent het wel 1 + 1 = 3. Daarnaast zijn we ook vrienden geworden en zien we elkaar nog regelmatig. Erik is nu al jaren Country Leader Benelux Apple Business Sales*

Bij welk bedrijf werk je nu? En waarom deze keuze?
Ik ben destijds, na ruim 25 jaar Sales-en Managementervaring, als ZZP-er begonnen met mijn eigen Trainings/Coach bedrijf in Sales: ***De Business Development Coach****, zie linkje naar www.debusinessdevelopmentcoach.nl. Dit doe ik alweer ruim 10 jaar met enorm veel plezier in zowel vaste als in tijdelijke dienst, maar vooral freelance*

opdrachten als Trainer of Coach blijf ik geweldig vinden om te doen: Mensen persoonlijk en zakelijk laten groeien in hun vakgebied.
Rob ter Meer – die ik nog ken uit mijn diensttijd en later bij Nashuatec – heeft me als ondernemer en mens enorm fijn en goed geholpen en mij extra gemotiveerd om voor mezelf te beginnen als ZZP-er. Wij zijn lifetime buddies geworden!

Vorig jaar op 1 september 2024 heb ik echter een "bold move" gemaakt en het roer (deels) omgegooid en ben ik ***Persoonlijk Begeleider*** *geworden en werk ik met heel veel plezier bij een Zorginstelling. Parttime in vaste dienst als "****Jeugdcoach****" voor- en met mensen met een licht verstandelijke beperking (LVB). Ik ben nog in opleiding en ga nog 1 dag naar school.*

Op deze wijze kan ik op 2 speelvelden betekenisvol zijn vanuit enerzijds maatschappelijk verantwoord ondernemen (dit staat centraal) en anderzijds ondersteuning bieden in persoonlijke groei van verschillende doelgroepen en mensen om mij heen.
Dus "commercie" staat wat minder centraal en ben nu nog meer kwalitatief dan kwantitatief bezig. Optimaal "zinvol en betekenisvol" invullen van het leven en daarnaast jezelf blijven ontwikkelen is het streven. Het was een bewuste keuze én grote stap (ook terug in salaris), maar het brengt me enorm veel en geeft me ook veel vrijheid in de juiste work-lif- balance.

Wat wilde je als kind graag worden?
Ik wilde graag bij de recherche en kon destijds beginnen bij de Politie Utrecht op het Paardeveld. Men adviseerde mij echter toen om toch eerst nog verder door te studeren. Dat blijkt achteraf een heel mooi advies te zijn geweest waardoor het zakelijk en privé heel mooi bij elkaar is gekomen, met een fijne partner (oud Nashuatec collega) en twee prachtige dochters waar we beiden erg trots op zijn. Dit is mijn allerbeste privé keuze gebleken. …
En dat recherche/politie verhaal los ik nu op met Netflix …, en dat gaat me regelmatig goed af 😊

Wat is dé onderscheidende stap in je carrière geweest die voor versnelling zorgde?

Ik zie het niet als 1 stap maar meer als een ontwikkeling tijdens mijn loopbaan:

- *Van Direct Sales naar Indirect Sales via Channel Management met partners toen ik van Nashuatec naar Tandberg/Cisco ging*
- *Van loondienst en werknemer naar zelfstandig ondernemerschap toen ik mijn eigen bedrijf in Coaching startte.*
- *Van Commercie naar Zorg/Sociale sector toen ik de "bold move" maakte in 2024*
- *En meer algemeen: Je opgebouwde netwerk vraagt regelmatig om advies en introductie bij anderen als "Trusted Advisor" om de interne aansturing en markt/klant bewerking in een versnelling te krijgen en die er vooral voor zorgt dat je zowel resultaatgericht als betekenisvol kan werken. I love it, heerlijk!!*

Vertel eens iets verrassends over jezelf! Of heb je een gekke gewoonte?

Als ik in gesprek ben met "jongeren" heb ik nog steeds het beeld dat we maar een paar jaar qua leeftijd schelen en dat ik nog steeds "een van hen ben" 😊

Dat is natuurlijk qua leeftijd niet zo, maar ik heb dan ook absoluut geen last (gehad) van een midlife crisis en rij al meer dan 40 jaar motor en voetbal nog veel. Ik ben sportief en speel het spelletje nog graag: Bij de 35+ competitie, bij de 35-en bij de 45+, zeven-tegen-zeven vrijdagavond competitie.

En we zijn afgelopen jaar ook nog eens kampioen geworden 11-tegen-11.

Kortom in de voetbalkantine zing dan ook nog steeds graag het bekende liedje van André Hazes; "Leef… alsof het je laatste dag is, leef alsof het nooit echt af is …!"

Waar ben je (zakelijk) het meest trots op?

Ik ben gewoon blij en trots met alles en iedereen waar ik mee en voor heb gewerkt en heb ontmoet. Het heeft mijzelf en mijn zakelijk leven enorm verrijkt en ik heb hopelijk een zinvol steentje bij kunnen dragen aan de groei en ontwikkeling van mijn – zowel privé als zakelijke – omgeving. Faciliterend, inspirerend en met coaching.

Wat is je ultieme vakantieland en waarom?

Ik ben van nature avontuurlijk ingesteld en voel me graag wereldburger om vooral veel te (kunnen) leren van andere culturen. Aangezien ik vroeger gestart ben als "Interrailer" met als doel Griekenland en de eilanden, en later hier nog regelmatig ben geweest, staat dat bovenaan mijn lijstje (maar dan wel altijd naar een andere bestemming in Griekenland).

Wat mij ook nog goed bijstaat: meegereden in de Renault 4 (achterin tussen de bagage) met jou en Marc ergens begin jaren '90, en daarna alleen liftend door heel Frankrijk, prachtig avontuur toch!?

Heb je een lievelingssong of muziekband?

Ik werkte vroeger heel veel in de horeca tijdens mijn studie en zong daar vaak Hazes – "Zij gelooft in Mij" – voor bruidsparen op hun feestjes.
Later hebben we hem – André Hazes Sr – live mogen ontmoeten op onze eigen bruiloft en heeft hij dit lied voor ons gezongen. Dus met stip nummer 1 Hazes!
Met daarnaast U2 met de tekst "And I still haven't found (all), what I'm looking for" 😊*, gewoon als stoer nummer, opkomen voor onrecht en protest met diepere betekenis.*

Wat is je lievelingsfilm of TV-serie?

"Braveheart" uit 1995 met Mel Gibson
Moedig als vooroplopend in de strijd en Heart als de zachte kant, precies zoals ik ben.

Welke eigenschap hielp je het meest op weg in je carrière?

Ik ben van nature een verbinder en bruggenbouwer en weet mensen, afdelingen en bedrijven altijd verder op weg te brengen met mijn enthousiasme en oprechte intenties. Daarbij ben ik er voor de ander en dan pas voor mijzelf, ik verwacht niets terug en geef zo min mogelijk ongevraagd advies. Eerlijk en oprecht verbinden met de ander!

Wat is een minder goede stap (of fout) in je carrière geweest?

Mijn motto: LIFE IS A JOURNEY
Alles heeft een bedoeling waar je vooraf, tijdens of soms achteraf pas je juiste inzichten door krijgt die je verder helpen in je persoonlijke en zakelijke ontwikkeling. Ook ik heb vele "hobbels" gehad, maar nooit ergens spijt van (en zeker geen fout, zo zie ik dat niet).

Wat ben je verloren onderweg tijdens je carrière?

De echte pure onderlinge onbevangenheid en spontaniteit van de beginjaren op basis van communicatie en natuurlijk gedrag in samenwerking(sverbanden), in- en extern.
Ik ben redelijk "gepokt en gemazeld" en een aantal dierbaren verloren, waaronder mijn jongere broer John (43).

Wat zou je anders gedaan hebben als je de tijd kon terugdraaien?

Niets in het bijzonder..., anders had ik maar rechercheur bij de politie moeten worden 😊

Wat is je lijfspreuk of een slogan die bij je past?

Ik heb deze al eerder vermeld hierboven: LIFE IS A JOURNEY
En er zijn er nog een paar die ik daar extra aan zou willen toevoegen:

- *Neem jezelf niet al te serieus maar anderen/je omgeving en je werk des te meer!*
- *"Wie goed doet, wie goed ontmoet". (en vooral "Building Bridges")*
- *"Is het toeval...of valt het je toe? "*
- *Als je betekenisvol kan zijn voor anderen, is het niet je werk maar een extra hobby*
- *En vooral... "No Fear"*

Welke levensles zou je allen – en jonge mensen in bijzonder – mee willen geven?

"Work SMART but also HARD. Betekenisvol zijn voor anderen en daarmee ook voor jezelf, dan komt (werk)plezier en succes vroeg of laat altijd op je pad."

December 2025

https://www.linkedin.com/in/geert-bruinink-1922414/

FAST
MOVING
CAREERS

FMCG



