FAST
MOVING
CAREERS

FMCG

Headhunter Huub Terpstra schrijft regelmatig voor zijn social media volgers op LinkedIn vanuit zijn rubriek ***Fast Moving Careers*** (30.000 volgers). *"Een groot online platform dat op inspirerende wijze een inkijk geeft in zowel iemands zakelijke carrière als persoonlijke kant – voor meer exposure en ter inspiratie!"*

Hij interviewt managers uit zijn FMCG-netwerk met vragen over zijn of haar carrière.
Dit keer **Eric van Gend – CEO Tesorion**

"Back in Business met Cyber Security"

Wat was je eerste échte baan en hoe kwam je daar terecht?
Na mijn graduate ben ik gestart bij ***ICL Sorbus Europe*** *in 1994. Het mooie was dat ik mijn studententijd nog even kon verlengen en ik heb hier heel veel geleerd. Ik was verantwoordelijk voor GE Plastics. Bovendien heb ik hier de basis gelegd voor mijn Europese netwerk, daar heb ik nu nog steeds profijt van! O.a. Rob Brouwer (GM ICL Nederland) en Martin van Dijken (Sales Director) heb ik bij ICL mee samengewerkt.*

Na 3 jaar ICL Sorbus ben ik als Account Manager overgestapt naar ***Symantec****, een Amerikaans bedrijf in informatietechnologie en beveiligingsoplossingen. Zowel voor de zakelijke markt als consumenten, bekend van het toonaangevende merk Norton (antivirus- en beveiligingssoftware voor je PC).*
Dus toen zat ik al in de "Informatiebeveiliging", wat nu bekend staat als Cyber Security.

Wat was je vervolgbaan of verloop van begin van je carrière?

*Daarna door als International Accountmanager bij **Cylink Corporation**, een Amerikaans bedrijf dat hardware- en softwarebeveiligingsproducten ontwikkelde. Het bedrijf is later in 2003 overgenomen door SafeNet. Ik werkte hier o.a. voor grote internationale banken in heel Europa. Wij verkochten een soort "box" voor versleutelde berichten in SWIFT (Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication). SWIFT is het wereldwijd netwerk dat banken gebruiken om veilig en efficient financiele berichten, zoals geldtransacties, uit te wisselen. Deze unieke code (BIC) bestaat uit 8 tot 11 tekens.*

*Ik heb hier ooit de grootste deal voor Cylink met een grote Zweedse bank gemaakt en 3 maanden later belde Cisco of ik voor **Cisco Security** wilde komen werken met een zetel in het managementteam (MT).*
Ik weet nog goed; Sander Bakker heeft mij toen aangenomen (en jaren later heb ik hem weer aangenomen, ja zo kan het gaan in deze wereld). Ik was verantwoordelijk voor Business Development Eastern EMEA, 95 landen in groot deel van Europa. Ik heb er ruim 5 jaar gewerkt en ik was weinig thuis..., dat gaat je op een gegeven moment opbreken.

*Ik heb toen in 2006 mijn baan opgezegd en ben gaan **ondernemen**! Ik was meer tijd thuis bij mijn gezin en ik had veel ideeen om te ondernemen in ICT, Security en Vastgoed. Op Interimbasis heb ik veel gewerkt voor o.a. Pon Holdings, Imotec, IRS, Kadenza, Ambient Systems, Key Codes en Controllab. Heel veel geleerd in deze 5 jaar over hoe je een bedrijf runt, omzet draait en winst maakt. Zichtbaarheid van je bedrijf en cashflow zijn belangrijke punten hierbij.*

*Na de Financiele Crisis ben ik in 2011 gestart als Sales Manager Ethernet Fabrics bij **Brocade Communications**, verantwoordelijk voor EMEA North. Van orgine ben ik techneut dus dit ging mij – in combinatie met mijn Salesskills – goed af. Met name ben ik Philip O'Reilly (VP Sales Brocade) dankbaar dat hij mij deze kans gegeven heeft.*
En ik weet nog goed, samen met Gilbert de Rijke, – op Kerstavond nota bene – hebben wij een half miljoen aan orders in het systeem gezet. De directie in USA ging uit z'n dak toen!

*Hierna nog 4 jaar bij **Hewlett Packard Enterprise**. Hier kwam mijn ondernemerschap goed van pas om de Business Unit groter, winstgevender en (dus) gezonder te maken. Daarna bij **DELL Technologies** verantwoordelijk voor West- en Noord-Europa. Een hele leuke tijd met veel omzet… en leuke collega's. O.a. mijn Europese baas Neil Winchester*

Ik heb altijd international in de Sales gewerkt en – zoals eerder gezegd – ik ben technisch goed onderlegd, dus die combinatie is ideaal geweest voor mijn carièrre in deze branche

Bij welk bedrijf werk je nu? In wat voor functie?
*In September 2025 ben ik als CEO gevraagd bij **Tesorion**; een 100% Nederlands bedijf in Cybersecurity. Wij beschermen klanten tegen digitale bedreigingen. Ik kan uiteraard geen klanten noemen, maar daar zitten grote corporates, overheidsinstanties en internationale bedrijven tussen waarbij wij – 140 experts – de kritieke infrastructuur veilig(er) maken door het bestrijden van de meest uiteenlopende vormen van cyber-criminaliteit en het minimaliseren van bedrijfsrisico's. Tesorion: "weerhoud de dreiging".*

Het is een enorme leuke baan en is één van de spannendste en leukst business waarin ik gewerkt heb. Ook hier komt ondernemersschap – als eindverantwoordelijke – weer om de hoek kijken: Omzet, winst, kosten, prognoses, personeel etc.
Per januari 2026 verhuizen we van Leusden naar Nieuwegein, een 1e enorme besparing!

Wat wilde je als kind graag worden? En is dat gelukt?
Piloot, Een aantal jaar geleden heb ik mijn brevet gehaald en vlieg ik regelmatig in een "single-engine propeller aircraft", zoals een Cessna bijvoorbeeld. Leuke hobby.

Wat is de beste les die je geleerd hebt in je carriere?
"Zorg dat je snapt wat je doet en altijd jezelf afvragen waarom?" Dat heb ik geleerd bij Cisco en later ook bij DELL toen ik veel internationaal werkte en in het management zat: "Wees altijd voorbereid op een meeting, heb je verhaal, cijfers en facts gereed".

Waar ben je goed in en waar ben je minder goed in?

Goed in: Teams motiveren, plezier maken. Het is ook vaak hoe je er zelf in staat, ik ben altijd scherp en ga voor resultaat, maar met veel grappen en grollen.
Hier bij Tesorion liggen de "stressballetjes" door het hele kantoor en daar bekogelen we elkaar wel eens mee! Hilariteit alom en werkt zeer ontspannend en is ook gewoon FUN.
Minder goed: Mijn aandacht erbij houden bij saaie onderwerpen. Max. 10-15 minuten.

Vertel eens iets verrassends over jezelf of heb je een bijzondere hobby?

Doorgronden van de techniek van mijn boot, zodat ik onderweg zelf reparaties kan uitvoeren. Ik kom dan wel eens met zwarte handen en olievlekken op mijn kleding aan bij kantoor of een afspraak. Hilarisch!
Tja en piloot natuurlijk, heerlijke hobby!

En oh ja, met mijn oud studievrienden en huisgenoten van "Hubertus" uit Enschede gaan we wel eens spontaan fietsen op de racefiets. Zit je ineens op de Posbank – een grote berg op de Veluwe bij Rheden/Arnhem – met het snot voor je ogen! Heerlijk en lachen!

Waar ben je (zakelijk) het meest trots op?

Ik ben nu 57 jaar en heb veel meegemaakt bij grote bedrijven en internationale deals.
Het leukste vond ik altijd de juiste USP's te vinden bij het bedrijf om de business te laten groeien. Logisch nadenken en initiatief nemen! Wat wil die klant nu precies? Waar zijn ze bezorgd om of wat is precies de behoefte en daar op inspelen en focus op leggen.
Zoals bij mijn eerste grote deal bij ICL – GE Plastics in Bergen op Zoom.

Wat is je ultieme vakantieland?

Australie, relaxed en mooie natuur. Ik ben er nog nooit geweest, maar staat op mijn lijstje: "Explore wild Australia with the Bush Tucker Man"

Heb je een lievelings song?

- *Yazz – "The Only Way is Up" (1988)*

Wat is je lievelingsfilm (of "Guilty Pleasure") en waarom?

- *"Crocedile Dundee" – Heerlijk ongecompliceerd met veel humor*
- *Alles van "Stan Laurel en Oliver Hardy" (de Dikke en de Dunne), die heb ik 100 keer gezien en het blijft lachen, gieren, brullen!*

Welke eigenschap helpt je het meest op weg in je carrière? En waarom?

Plezier en enthousiasme
Vooral in combinatie met mijn achtergrond in Techniek, Verkoop en Internationaal.

Wie of wat ben je verloren onderweg tijdens je carrière?

Ik ben al een aardig tijdje op weg en helaas verlies je mensen waar je vroeger tegenop keek. Ook vrienden en zaken doen kan veel pijn doen; ik heb daarbij vriendschap met mijn beste vriend verloren.

Welke opleiding heb je gedaan?

Universiteit Twente Bedrijfskunde in Enschede met technische stromen als Informatie en Werktuigbouw. Daar een hele hechte vriendenkring van studenten en huisgenoten opgedaan, we zien elkaar nog elk jaar!

Welk topmerk spreekt je het meeste aan? En waarom?

- *Apple, werkt altijd*

Welke beroemdheid zou je graag eens ontmoeten?

Barak Obama. Ik heb het vaker gelezen in de interviews van Fast Moving Careers, maar het is toch een legend. Totaal 8 jaar succesvol in USA en nu nog steeds veelgevraagd!

En uiteraard Steve Jobs, hij had een enorme vooruitziende blik met Apple.

Wie ben je het meest dankbaar als je terugkijkt op je carrière tot nu toe?

Mijn vrouw Tamara en mijn kinderen uiteraard.
En mijn goede vriend Geert-Jan Bruinsma – oprichter van Booking.com. Toen nog onder de naam "Bookings.nl" in 1996, als student van de Universiteit Twente.

Hoe zie jij de nabije toekomst van je carrière?

Van Tesorion een bedrijf te maken waar iedereen trots is om voor te werken!

Heb je lijfspreuk die bij je past?

“Het werkt toch?”. Je hoeft niet altijd het nieuwste van nieuwste te hebben.

Wees blij met wat je hebt – Mindfulness!

Welke levensles zou je allen – en jonge mensen in bijzonder – mee willen geven?

“Wees jezelf, vertrouw op je eigen kunnen en ben niet bang initiatief te nemen”

Januari 2026

https://www.linkedin.com/in/eric-van-gend-564229/

FAST
MOVING
CAREERS

FMCG



