Hplus Select

★ ★ ★ ★ ★

EXECUTIVE SEARCH
RECRUITMENT & INTERIM

Functie:	**Key Account Manager Retail**
Bedrijf:	Silent Search
Locatie:	Noord-Brabant
Branche:	FMCG | Food-Retail | Non-Food | Beauty | Personal Care
Job type:	36-32 uur (40 en 28 uur is bespreekbaar!)
Job-ID:	H592
Contact:	Huub | Hplus Select | Headhunter

Functie

Voor een groeiend bedrijf met bekende, duurzame merken binnen Retail en Drug zijn wij op zoek naar een ondernemende en slagvaardige Key Account Manager Retail. Je bent het eerste aanspreekpunt voor de inkopers en category managers van een grote Retailer in de Benelux. Je ontwikkelt, rekent door en verkoopt de accountplannen in, inclusief introducties en promotieplannen. Je onderhandelt over prijzen, assortiment en promoties. Je analyseert data en vertaalt trends naar kansen per merk. In deze bijzondere klant-leverancier relatie doe je dit in teamverband samen met de Retailer (!); een intensief traject met veel contact. Je volgt de forecast samen met supply chain en je zorgt dat displays, promotiematerialen en communicatie volgens planning in de winkel staan. Je werkt nauw samen met commercial support, logistiek en marketing en je denkt mee over innovatie- en marketingplannen.

Je bent commercieel, gedreven en communicatief sterk, met een afgeronde hbo- of wo-opleiding. Je hebt minimaal 3-4 jaar ervaring als Key Account Manager bij een FMCG- of Consumer Goods bedrijf met verkoop aan Retail-hoofdkantoren, inclusief jaardeals en prijsonderhandelingen. Je bent sterk in data-analyse, in finance (eigen klant P&L) en werkt vlot met Excel en PowerPoint. Je begrijpt retail = detail, en je hebt passie voor innovatie en duurzaamheid. Je denkt in oplossingen en werkt graag zelfstandig in een klein team, spreekt vloeiend Nederlands en goed Engels en hebt rijbewijs B.

Hplus Select

★ ★ ★ ★ ★

EXECUTIVE SEARCH
RECRUITMENT & INTERIM

Wij bieden een zelfstandige, afwisselende Key Account Manager functie in de Benelux met veel eigen verantwoordelijkheid bij de belangrijkste klant van het bedrijf, met merken die hard groeien. Je werkt 36 of 32 uur per week (40 of 28 uur is zelfs ook bespreekbaar), flexibel in te delen met 2 dagen op kantoor en deels thuis. Je krijgt een marktconform salaris en kilometervergoeding en een persoonlijke inwerkperiode. Je komt in een informele, dynamische en ambitieuze omgeving met korte lijnen en veel ruimte voor eigen inbreng.

Opdrachtgever

Deze vacature betreft een Silent Search opdracht, exclusief via Hplus Select.
Informatie en communicatie is vertrouwelijk en zal op een later moment gedeeld worden.

Reageer direct mét CV (dit kan per email of whats-app)
Huub Terpstra Hplus Select | Headhunter huub@hplus.nl